W. SCHILDMEYER GMBH & CO. KG

SACHSENWEG 55 | 32547 BAD OEYNHAUSEN

ALLGEMEINE INFORMATIONEN

Die Fa. Schildmeyer hat sich mit gegenwärtig 120 Mitarbeitern auf die Herstellung von zerlegten Badmöbeln, Heim-Büromöbeln und Kleinmöbeln spezialisiert.

Das in der dritten Generation familiengeführte Unternehmen ist auf dem deutschen Markt gut eingeführt und unterhält langjährige Kundenbeziehungen mit namhaften Versandhändlern, Fachhandelsketten und Discountern sowie dem Möbel-Einzelhandel. Das Unternehmen versteht sich als Entwicklungspartner seiner Kunden, oft werden die Produkte und Programme in enger Kooperation mit den Kunden entwickelt und teilweise exklusiv für sie hergestellt.

Ein wichtiges strategisches Unternehmensziel ist eine stärkere Präsenz im europäischen Ausland, insbesondere in Mittel- und Osteuropa.

BESONDERHEITEN UND STÄRKEN

Das Unternehmen hat in Deutschland ein Renommee als sehr innovativer und kreativer Hersteller erworben.

Die ausgeprägte Kundenorientierung zeigt sich in der kontinuierlichen Einbeziehung von Markttrends in Form von neuen Gestaltungs- und Materiallösungen, sowohl bei kundenspezifischen Lösungen als auch bei der Eigenentwicklung neuer Möbelprogramme. Dabei sind ein gutes Preis-Leistungsverhältnis, anspruchsvolles Design und Produktvielfalt nur einige überzeugende Argumente gegenüber den Kunden.

BITTE BESUCHEN SIE UNS IM INTERNET:

www.w-schildmeyer.de

Weitere Vorzüge der Fa. Schildmeyer liegen in den folgenden Nutzen Ihrer Kunden:

- Hohe Flexibilität durch kurze Entwicklungszeiten bei Neuprodukten und die Möglichkeit zur schnellen Produktionsumstellung.
- Ein kontinuierlich gewachsener Beratungs-standard kombiniert mit Kreativität und Ideenreichtum bei Farbgebung und Design ist die Grundlage für hohe Kundenzufriedenheit und Kundenbindung.
- Kurze Lieferzeiten und hohe Termintreue.
- Ausgeprägte Erfahrung in der Entwicklung moderner Designs für die Ansprache junger Kundengruppen.

AUSGEWÄHLTE REFERENZEN:

- Otto Versand
- Baumarkt Direkt (Kooperation mit Hagebau)
- Discounter
- Hammer Fachmärkte
- Ausgesuchte Baumarktketten
- Möbelfachhandel

PROFIL DES VERTRIEBSPARTNERS / GESCHÄFTSPARTNERS:

Der geeignete Partner sollte über branchennahe Kenntnisse verfügen und vorzugsweise einen Betrieb in der Möbelherstellung oder im Möbelhandel besitzen. Aufgabe des Vertriebspartners wäre idealerweise die Ausführung des operativen Geschäfts vor Ort. Eine Kooperation in Form der Neugründung eines Joint Venture Unternehmens kommt eventuell in Betracht.